

## Выстроить эффективную систему высоких технологий

Дата: 21.05.2013 Просмотров: 260

Подписанная Президентом РК в 2010 году ГП ФИИР Казахстана поставила новые задачи по построению и развитию инновационной составляющей экономики страны. Анализ мирового и отечественного опыта показал, что для реализации таких задач нужен интегрирующий компонент, единый оператор, осуществляющий комплексный подход по развитию инноваций. Этим единым оператором и стало Национальное агентство по технологическому развитию, председателем совета директоров которого является Кенжегали САГАДИЕВ. Сегодня он гость нашей редакции.

– Кенжегали Абенович, логично будет начать нашу беседу с подведения итогов деятельности НАТР за прошедший период. Как известно, перед созданным в прошлом году агентством была поставлена серьезная задача – оказывать содействие в обеспечении процессов инновационного развития и предоставления мер государственной поддержки инновационным проектам. Каковы успехи?

– Как известно, агентство создано на базе Национального инновационного фонда (НИФ) Казахстана, который был сугубо финансовым институтом развития, оперировавшим одним инструментом поддержки – проектным финансированием, напрямую и через создание венчурных фондов. Прямое проектное финансирование осуществлялось путем долевого неконтрольного участия в проектных компаниях. Как правило, средства инвестировались в проект со сроком на 5 лет – время, которое требуется предпринимателю для того, чтобы встать на ноги. После этого фонд выходил из проекта путем продажи своей доли партнеру по проекту. С момента создания НИФом было рассмотрено 215 заявок, из которых в дальнейшем было инвестировано в 19 инновационных проектов, а выход осуществлен из 8 проектов. Вложенные инвестиции были полностью возвращены, а также получена прибыль в размере 430 миллионов тенге.

Не секрет, что многие инновационные проекты являются высокорисковыми, и обычно инвесторы неохотно рассматривают их: банки требуют залогов, частные инвесторы – гарантии и так далее. Понимая эту проблему, НИФ целенаправленно занимался развитием венчурной индустрии. Причем для получения компетенций и опыта венчурного или так называемого «рискового финансирования» НИФ инвестировал в зарубежные венчурные фонды, параллельно создавая и отечественные, инвестиции в которые составили более 6,6 миллиарда тенге.

Отечественными венчурными фондами профинансировано 18

инновационных проектов. В 2010 году осуществлен выход из двух отечественных венчурных фондов с полным возвратом инвестиций и прибылью свыше 50 миллионов тенге. Это был первый подобный опыт на территории СНГ.

Инструмент проектного финансирования – напрямую и через венчурные фонды – остался в качестве одного из основных инструментов агентства. Сегодня идет активный поиск перспективных инновационных проектов с целью их дальнейшей поддержки. Для повышения доступности венчурного капитала во всех регионах страны принято решение создать региональные венчурные фонды в партнерстве с местными игроками инвестиционного рынка.

Применявшийся в НИФе единственный инструмент прямого проектного финансирования в основном предоставлялся на более поздних стадиях реализации проекта, когда риски были сведены к минимуму, когда была проверенная технология, понятен рынок сбыта и разработана бизнес-модель. Это важный инструмент, однако его было недостаточно, чтобы оказать какой-либо ощутимый эффект. Поэтому при создании агентства закладывалась концепция, когда поддержка оказывается на всех этапах реализации проекта.

**– Какие инструменты поддержки может предложить инноваторам НАТР? Какие из них наиболее популярны?**

– У агентства сегодня есть полная линейка таких инструментов поддержки – от идеи до расширения производства. Основные из этих инструментов – инновационные гранты, технологическое бизнес-инкубирование, содействие в трансфере технологий, а также проектное и венчурное финансирование.

Начнем с одного из самых популярных среди инноваторов инструментов – инновационных грантов. Это безвозмездные средства, которые предоставляются для реализации инновационного проекта. Предоставление инновационных грантов началось в 2010 году, когда государство выделило на эти цели 1,8 миллиарда тенге. Было принято более 300 заявок и отобрано 38 проектов, которые получили гранты на реализацию. Осознав потребность в данном инструменте, государство уже во второй год реализации программы увеличивает бюджет в 4,5 раза. Поддержку уже получили 129 инновационных проектов из 679 заявленных. Следует отметить, что поначалу гранты выделялись по четырем направлениям, а начиная с 2012 года виды грантов увеличились до 9. Внедрен принцип софинансирования затрат, что позволяет отсекал недобросовестных заявителей. Для проведения более качественной оценки заявок создана независимая экспертиза.

Не менее важным инструментом является технологическое бизнес-инкубирование. Это услуги, оказываемые инноваторам. То есть люди могут обратиться со своей идеей, и если она пройдет конкурсный отбор, то получат поддержку своего проекта. Это может быть и поиск инвесторов, консалтинговые услуги, которые оказываются через создаваемые дочерние организации агентства – технопарки. Они уже созданы в 6 регионах страны, а со временем их будет значительно больше.

**– Крупные предприятия по-прежнему закупают большой объем машиностроительных изделий за рубежом, хотя их с тем же успехом можно производить на отечественных предприятиях. Содействует ли агентство в техническом, технологическом и продуктовом обновлении казахстанских предприятий?**

– Для решения этой задачи введен механизм технологических меморандумов – это соглашения с национальными компаниями, недропользователями и крупными системообразующими предприятиями, предусматривающие гарантированный закуп продукции у отечественных производителей в случае организации производства в Казахстане. Для этого созданные у нас конструкторские бюро закупают или разрабатывают документацию, помогают изготовить опытный образец, сертифицировать его и наладить производство новой продукции.

На сегодня создано 4 отраслевых конструкторских бюро транспортного и сельхозмашиностроения, горно-металлургического оборудования, нефтегазового оборудования, которые обладают одним из самых сильных в стране коллективов инженеров-конструкторов, использующих 3D-технологии. Сейчас заключено 16 технологических меморандумов на общую сумму 80,6 миллиарда тенге.

С 2011 года ведется работа по развитию системы коммерциализации. На базе ведущих НИИ и вузов страны создано 15 офисов и 4 региональных центра коммерциализации, основной целью которых является поиск, отбор и содействие в продвижении перспективных разработок и технологий.

**– Насколько изменились показатели инновационной активности в Казахстане после создания НАТР?**

– Деятельность агентства по предоставлению государственной поддержки сформировала положительную тенденцию к росту основных показателей инновационной активности, что подтверждают не только данные отечественной статистики, но и крупные международные рейтинги. По данным статистиков, в 2011 году по сравнению с предыдущим доля инновационно-активных предприятий возросла с 5,2% до 7,6%, в то время как в последние годы в среднем данный показатель не превышал порядка 4%.

Существенно вырос объем инновационной продукции – с 82,6 миллиарда тенге до 379,0 миллиарда тенге, то есть в 4,5 раза. Затраты предприятий на технологические инновации за 2009–2012 годы выросли с 61,0 миллиарда тенге до 325,6 миллиарда тенге, или в 5,3 раза.

Кроме того, наблюдается рост объема внутренних затрат на исследования и разработки, которые составили 43,3 миллиарда тенге с ростом на 29,5% к уровню 2010 года.

**– Какими видятся перспективы дальнейшего совершенствования отечественной инновационной системы?**

– Казахстан практически исчерпал потенциал существующей модели роста с опорой на сырьевые ресурсы. А инновационная модель – это магистральное направление социально-экономического развития во всем мире. В Стратегии «Казахстан-2050» она тоже определена приоритетом нашего развития.

Есть три основные направления поддержки инновационной деятельности: развитие образования и науки с целью наращивания человеческого потенциала, совершенствование условий инновационного предпринимательства и улучшение финансирования инновационных проектов.

Человеческий капитал является главным ресурсом для инновационного развития экономики. Весь мир находится в постоянных поисках правильного ответа на вопрос – как мобилизовать человеческий ум, придать ему должную энергию, страсть и креативность. Эти поиски весьма актуальны и для Казахстана. Многие в этом вопросе связано с деятельностью в сфере образования.

Креативности мышления можно добиться путем существенной перестройки учебных программ на всех стадиях обучения. В вузах целесообразно вводить специальные программы обучения инновационному предпринимательству с тем, чтобы сформировать у выпускников навыки создания собственных инновационных предприятий и коммерциализации инновационных идей. Вузы должны основательно готовить своих специалистов по вопросам патентования, лицензирования, работы на фондовом рынке, маркетинговой деятельности. Думаю, что это должно быть важным направлением совершенствования деятельности казахстанской высшей школы.

Основным «генератором духа» инновационности является научная и университетская интеллигенция. Сейчас принимаются меры по их поддержке. Но эту поддержку со стороны государства необходимо еще более усилить. Казахская высшая школа получает из бюджета всего 0,2% от ВВП, что в несколько раз ниже показателей многих стран. Вследствие этого

материальные и финансовые ресурсы многих университетов и НИИ не соответствуют требованиям подготовки высококвалифицированных специалистов и получения высоких результатов.

**– Как, на ваш взгляд, можно стимулировать инновационное предпринимательство?**

– За последние годы в республике приняты законодательные акты, призванные усилить правовые основы и стимулы к активизации инновационной деятельности. Они начинают работать и приносить результаты. В то же время практика их применения уже требует внесения изменений и дополнений.

Так, действующее законодательство в области создания, правовой охраны и использования объектов промышленной собственности не устанавливает достаточных материальных выгод изобретателям данных объектов, что сказывается на их заинтересованности в создании таких разработок. Напрашивается необходимость внесения поправок в Гражданский кодекс, Патентный закон и другие правовые нормы с тем, чтобы автор идей и разработок имел достаточную выгоду и стимулы для активного занятия инновационной деятельностью.

Хорошую перспективу роста имеют венчурные инвестиции, если применить к ним специальный налоговый режим, предусматривающий определенные льготы. Недостаточно разработана правовая основа системы рисков в финансировании инновационных проектов, а природа инновационного финансирования, как известно, высокорисковая. Более детальной правовой проработки требует формирование договорных образований типа консорциумов и кластеров.

**– Вы упомянули о кластерах. Каковы, по-вашему, перспективы их развития в стране?**

– Президент в своем Послании народу Казахстана подчеркнул необходимость создания кластеров нового типа. Именно нового типа, ибо предпринятые нами до этого подходы к формированию кластеров в различных секторах экономики не дали желаемых результатов. Они были оторваны от носителей инновационных идей и научно-технических разработок. Мы бы предложили создать кластеры инновационного типа. Системообразующим, своего рода «мозговым центром» таких кластеров должны быть НИИ и вузы: они должны генерировать идеи и технологии, готовить кадры, обеспечивать инновационную активность входящих в кластер предприятий и организаций.

И последнее. Как свидетельствует мировой опыт, основными двигателями

инноваций являются весьма динамичные малые фирмы. К сожалению, малый бизнес в нашей стране представлен в основном субъектами сферы услуг и торговли. Иностранным компаниям, работающим в Казахстане, не раз были адресованы пожелания способствовать созданию вокруг себя сети мелких предприятий в целях существенного увеличения доли казсодержания в потребляемых ими ресурсах. Однако результатов не видно.

**Беседовал Елтай ДАВЛЕНОВ**

<http://www.kazpravda.kz/c/1369084714>